



## Variablenliste

# Test des Tests Handel 2009

Stand: August 2013

Inhaltsübersicht

Seite 1-2

Variablenbeschreibung

Seite 3-4

LMU-ifo Economics & Business Data Center (EBDC)

Poschingerstr. 5  
81679 München

## Variablenliste Sonderumfrage Test des Tests

1. Identifikationsvariablen
2. Fragen zur Beurteilung der Geschäftslage
3. Fragen zur den Lagerbeständen
4. Fragen zur den Verkaufspreisen
5. Fragen zur den Bestellplanungen
6. Fragen zur den Beschäftigungsplanungen
7. Fragen zur den Geschäftserwartungen
8. Fragen zur Saisonschwankungen
9. Angaben zur Person

### 1. Identifikationsvariablen

Nr.	Name	Label	Label
1.1)	sector	KT sector number	KT Nummer
1.2)	idnum	firm X adress file id	Firmenidentifikationsnummer
1.3)	fedstaifo	federal state (ifo-code)	Bundesland entsprechend ifo Codierung
1.4)	empl	employees	Anzahl der Mitarbeiter
1.5)	weight	weight	Unternehmensgröße

### 2. Fragen zur Beurteilung der Geschäftslage

Nr.	Name	Label	Label
2.1)	statebus1	business situation factor: sales volume	Faktor Geschäftslage: Umsatz
2.2)	statebus2	business situation factor: quantity of sales	Faktor Geschäftslage: Absatzmenge
2.3)	statebus3	business situation factor: stock of inventory	Faktor Geschäftslage: Lagerbestand
2.4)	statebus4	business situation factor: incoming orders	Faktor Geschäftslage: Bestelleingang
2.5)	statebus5	business situation factor: customer traffic	Faktor Geschäftslage: Kundenfrequenz
2.6)	statebus6	business situation factor: profit situation	Faktor Geschäftslage: Ertragslage
2.7)	statebus7	business situation factor: expense situation	Faktor Geschäftslage: Kostensituation
2.8)	statebus8	business situation factor: assets	Faktor Geschäftslage: Liquidität
2.9)	statebus9	business situation factor: other	Faktor Geschäftslage: sonstiges
2.10)	comparison1	Standard of comparison: planned output	Vergleichsmaßstab: Erwartungen/Planziele
2.11)	comparison2	Standard of comparison: competitors' situation	Vergleichsmaßstab: Situation wichtiger Konkurrenten
2.12)	comparison3	Standard of comparison: economic condition	Vergleichsmaßstab: allgemeine Konjunkturlage
2.13)	comparison4	Standard of comparison: former business situation	Vergleichsmaßstab: frühere Geschäftslage
2.14)	comparison5	Standard of comparison: other	Vergleichsmaßstab: sonstiges
2.15)	comparison6	No standard of comparison	Kein Vergleichsmaßstab
2.16)	formersb1	Former bus. sit.: previous month	Frühere Geschäftslage: Vormonat
2.17)	formersb2	Former bus. sit.: same month last year	Frühere Geschäftslage: Vorjahresmonat
2.18)	formersb3	Former bus. sit.: very good business period	Frühere Geschäftslage: sehr gute Geschäftsperiode
2.19)	formersb4	Former bus. sit.: very bad business period	Frühere Geschäftslage: sehr schlechte Geschäftsperiode
2.20)	formersb5	Former bus. sit.: average bus. sit. in the last years	Frühere Geschäftslage: durch. Geschäftssit. in den verg. Jahren
2.21)	formersb6	Former bus. sit.: average bus. sit. in the same month in the last years	Frühere Geschäftslage: Geschäftssit. im entspr. Monat der verg. Jahre
2.22)	formersb7	Former bus. sit.: other	Frühere Geschäftslage: sonstiges

### 3. Fragen zur den Lagerbeständen

Nr.	Name	Label	Label
3.1)	inventory1	Stock of inventory: average	Lagerbestände: durchschnittlicher Lagerbestand
3.2)	inventory2	Stock of inventory: seasonal	Lagerbestände: saisonüblicher Lagerbestand
3.3)	inventory3	Stock of inventory: current	Lagerbestände: aktueller Lagerbestand
3.4)	inventory4	Stock of inventory: expected demand	Lagerbestände: erwartete Nachfrageentwicklung
3.5)	inventory5	Stock of inventory: current terms of delivery	Lagerbestände: gegenwärtige Lieferfristen
3.6)	inventory6	Stock of inventory: asset	Lagerbestände: Kapitalhöhe des Lagerbestands
3.7)	inventory7	Stock of inventory: storage costs	Lagerbestände: Lagerhaltungskosten
3.8)	inventory8	Stock of inventory: base prices	Lagerbestände: Einkaufspreise
3.9)	inventory9	Stock of inventory: retail prices	Lagerbestände: Verkaufspreise
3.10)	inventory10	Stock of inventory: product age	Lagerbestände: Warenalter
3.11)	inventory11	Stock of inventory: other	Lagerbestände: sonstiges

#### 4. Fragen zur den Verkaufspreisen

Nr.	Name	Label	Label
4.1)	retailprice1	Retail prices: major sales item	Verkaufspreise: Hauptsatzträger
4.2)	retailprice2	Retail prices: main sales items	Verkaufspreise: wichtigste Umsatzträger
4.3)	retailprice3	Retail prices: average retail price	Verkaufspreise: Durchschnittspreis
4.4)	retailprice4	Retail prices: other	Verkaufspreise: sonstiges

#### 5. Fragen zur den Bestellplanungen

Nr.	Name	Label	Label
5.1)	orderplans1	Order plans: current stock of inventory	Bestellplanungen: gegenwärtiger Lagerbestand
5.2)	orderplans2	Order plans: expected development in demand	Bestellplanungen: erwartete Nachfrageentwicklung
5.3)	orderplans3	Order plans: former development in demand	Bestellplanungen: vergangene Nachfrageentwicklung
5.4)	orderplans4	Order plans: retail prices	Bestellplanungen: Verkaufspreise
5.5)	orderplans5	Order plans: expected economic situation	Bestellplanungen: Konjunkturschätzung
5.6)	orderplans6	Order plans: other	Bestellplanungen: sonstiges

#### 6. Fragen zur den Beschäftigungsplanungen

Nr.	Name	Label	Label
6.1)	staffplans_a1	Staff plans: family workers	Beschäftigungsplanungen: Mithelfende Familienangehörige
6.2)	staffplans_a2	Staff plans: interns	Beschäftigungsplanungen: Aushilfen/Praktikanten
6.3)	staffplans_a3	Staff plans: trainees	Beschäftigungsplanungen: Auszubildende
6.4)	staffplans_a4	Staff plans: temporary workers	Beschäftigungsplanungen: Leih-/Zeitarbeiter
6.5)	staffplans_a5	Staff plans: marginal workers	Beschäftigungsplanungen: Geringfügig Besch./Minijobs
6.6)	staffplans_a6	Staff plans: freelancers	Beschäftigungsplanungen: Freie Mitarbeiter
6.7)	staffplans_b1	Staff plans: headcount	Beschäftigungsplanungen: Kopfzahl
6.8)	staffplans_b2	Staff plans: full time equivalent	Beschäftigungsplanungen: Vollzeitäquivalente

#### 7. Fragen zur den Geschäftserwartungen

Nr.	Name	Label	Label
7.1)	comexp1	Business expectations: stock of inventory	Geschäftserwartungen: Lagerbestand
7.2)	comexp2	Business expectations: sales volume	Geschäftserwartungen: Absatzmenge
7.3)	comexp3	Business expectations: incoming orders	Geschäftserwartungen: Bestelleingang
7.4)	comexp4	Business expectations: profit situation	Geschäftserwartungen: Ertragslage
7.5)	comexp5	Business expectations: sales volume	Geschäftserwartungen: Umsatz
7.6)	comexp6	Business expectations: expense situation	Geschäftserwartungen: Kostensituation
7.7)	comexp7	Business expectations: assets	Geschäftserwartungen: Liquidität
7.8)	comexp8	Business expectations: economic forecast	Geschäftserwartungen: Konjunkturprognosen
7.9)	comexp9	Business expectations: current business climate	Geschäftserwartungen: Allgemeine Branchenstimmung
7.10)	comexp10	Business expectations: household income development	Geschäftserwartungen: Einkommensentwicklung
7.11)	comexp11	Business expectations: domestic production	Geschäftserwartungen: Inländische Produktion/Investition
7.12)	comexp12	Business expectations: imports and exports	Geschäftserwartungen: Importe/Exporte
7.13)	comexp13	Business expectations: other	Geschäftserwartungen: sonstiges

#### 8. Fragen zur Saisonschwankungen

Nr.	Name	Label	Label
8.1)	seasfluc1	Seasonal fluctuations: year on year	Saisonschwankungen: Vorjahresvergleich
8.2)	seasfluc2	Seasonal fluctuations: aver. situation in the same month in the last years	Saisonschwankungen: durchschn. Entw. im selben Monat
8.3)	seasfluc3	Seasonal fluctuations: experience	Saisonschwankungen: Erfahrungswerte
8.4)	seasfluc4	Seasonal fluctuations: other	Saisonschwankungen: sonstiges
8.5)	seasfluc5	Seasonal fluctuations: not possible	Saisonschwankungen: nicht möglich

#### 9. Angaben zur Person

Nr.	Name	Label	Label
9.1)	department1	Department: management	Bereich: Geschäftsführung
9.2)	department2	Department: controlling	Bereich: Controlling
9.3)	department3	Department: accounting	Bereich: Buchhaltung
9.4)	department4	Department: purchase	Bereich: Einkauf
9.5)	department5	Department: selling	Bereich: Verkauf
9.6)	department6	Department: marketing	Bereich: Marketing
9.7)	department7	Department: statistics	Bereich: Statistik
9.8)	department8	Department: other	Bereich: sonstiges
9.9)	person1	Person: chief executive officer, board member	Person: Inhaber/Geschäftsführer/Vorstandsmitglied
9.10)	person2	Person: head of department	Person: Abteilungsleiter
9.11)	person3	Person: administrator	Person: Sachbearbeiter
9.12)	person4	Person: other	Person: sonstiges

## 1. Identifikationsvariablen

Nr.	Name	Label	Beschreibung der Variable
1.1)	sec2	KT sector number	6-stellige KT Nummer
1.2)	idnum	firm X adress file id	Firmenidentifikationsnummer
1.3)	fedstaifo	federal state (ifo-code)	Bundesland entsprechend ifo Codierung 1 = Berlin West                      9 = Baden-Württemberg 2 = Schleswig-Holstein            10 = Bayern 3 = Hamburg                        11 = Saarland 4 = Bremen                          12 = Mecklenburg-Vorpommern 5 = Niedersachsen                13 = Brandenburg (inkl. Berlin Ost) 6 = Nordrhein-Westfalen        14 = Sachsen-Anhalt 7 = Rheinland-Pfalz               15 = Sachsen 8 = Hessen                          16 = Thüringen
1.4)	empl	employees	Anzahl der Mitarbeiter
1.5)	weight	weight	Unternehmensgröße 1 = unter 0.25 Mio Euro            6 = 5.0 - 12.5 Mio Euro 2 = 0.25 - 0.5 Mio Euro           7 = 12.5 - 25.0 Mio Euro 3 = 0.5 - 1.0 Mio Euro            8 = 25.0 - 50.0 Mio Euro 4 = 1.0 - 2.5 Mio Euro            9 = 50.0 Mio - 1.0 Mrd Euro 5 = 2.5 - 5.0 Mio Euro            10 = über 1 Mrd Euro

## 2. Fragen zur Beurteilung der Geschäftslage

Nr.	Name	Label	Beschreibung der Variable
2.1)	statebus1	business situation factor: sales volume	Bewertung
2.2)	statebus2	business situation factor: quantity of sales	3 = sehr bedeutend            1 = weniger bedeutend
2.3)	statebus3	business situation factor: stock of inventory	2 = bedeutend                0 = unbedeutend
2.4)	statebus4	business situation factor: incoming orders	
2.5)	statebus5	business situation factor: customer traffic	
2.6)	statebus6	business situation factor: profit situation	
2.7)	statebus7	business situation factor: expense situation	
2.8)	statebus8	business situation factor: assets	
2.9)	statebus9	business situation factor: other	
2.10)	comparison1	Standard of comparison: planned output	Bewertung
2.11)	comparison2	Standard of comparison: competitors' situation	1 = angekreuzt                0 = nicht angekreuzt
2.12)	comparison3	Standard of comparison: economic condition	
2.13)	comparison4	Standard of comparison: former business situation	
2.14)	comparison5	Standard of comparison: other	
2.15)	comparison6	No standard of comparison	
2.16)	formersb1	Former bus. sit.: previous month	
2.17)	formersb2	Former bus. sit.: same month last year	
2.18)	formersb3	Former bus. sit.: very good business period	
2.19)	formersb4	Former bus. sit.: very bad business period	
2.20)	formersb5	Former bus. sit.: average bus. sit. in the last years	
2.21)	formersb6	Former bus. sit.: average bus. sit. in the same month in the last years	
2.22)	formersb7	Former bus. sit.: other	
3.1)	inventory1	Stock of inventory: average	
3.2)	inventory2	Stock of inventory: seasonal	
3.3)	inventory3	Stock of inventory: current	
3.4)	inventory4	Stock of inventory: expected demand	
3.5)	inventory5	Stock of inventory: current terms of delivery	
3.6)	inventory6	Stock of inventory: asset	
3.7)	inventory7	Stock of inventory: storage costs	
3.8)	inventory8	Stock of inventory: base prices	
3.9)	inventory9	Stock of inventory: retail prices	

3.10)	inventory10	Stock of inventory: product age
3.11)	inventory11	Stock of inventory: other
4.1)	retailprice1	Retail prices: major sales item
4.2)	retailprice2	Retail prices: main sales items
4.3)	retailprice3	Retail prices: average retail price
4.4)	retailprice4	Retail prices: other
5.1)	orderplans1	Order plans: current stock of inventory
5.2)	orderplans2	Order plans: expected development in demand
5.3)	orderplans3	Order plans: former development in demand
5.4)	orderplans4	Order plans: retail prices
5.5)	orderplans5	Order plans: expected economic situation
5.6)	orderplans6	Order plans: other
6.1)	staffplans_a1	Staff plans: family workers
6.2)	staffplans_a2	Staff plans: interns
6.3)	staffplans_a3	Staff plans: trainees
6.4)	staffplans_a4	Staff plans: temporary workers
6.5)	staffplans_a5	Staff plans: marginal workers
6.6)	staffplans_a6	Staff plans: freelancers
6.7)	staffplans_b1	Staff plans: headcount
6.8)	staffplans_b2	Staff plans: full time equivalent

Nr.	Name	Label	Beschreibung der Variable	
7.1)	comexp1	Business expectations: stock of inventory	Bewertung	
7.2)	comexp2	Business expectations: sales volume	3 = sehr bedeutend	1 = weniger bedeutend
7.3)	comexp3	Business expectations: incoming orders	2 = bedeutend	0 = unbedeutend
7.4)	comexp4	Business expectations: profit situation		
7.5)	comexp5	Business expectations: sales volume		
7.6)	comexp6	Business expectations: expense situation		
7.7)	comexp7	Business expectations: assets		
7.8)	comexp8	Business expectations: economic forecast		
7.9)	comexp9	Business expectations: current business climate		
7.10)	comexp10	Business expectations: household income development		
7.11)	comexp11	Business expectations: domestic production		
7.12)	comexp12	Business expectations: imports and exports		
7.13)	comexp13	Business expectations: other		

Nr.	Name	Label	Beschreibung der Variable	
8.1)	seasfluc1	Seasonal fluctuations: year on year	Bewertung	
8.2)	seasfluc2	Seasonal fluctuations: aver. situation in the same month	1 = angekreuzt	0 = nicht angekreuzt
8.3)	seasfluc3	Seasonal fluctuations: experience		
8.4)	seasfluc4	Seasonal fluctuations: other		
8.5)	seasfluc5	Seasonal fluctuations: not possible		
9.1)	department1	Department: management		
9.2)	department2	Department: controlling		
9.3)	department3	Department: accounting		
9.4)	department4	Department: purchase		
9.5)	department5	Department: selling		
9.6)	department6	Department: marketing		
9.7)	department7	Department: statistics		
9.8)	department8	Department: other		
9.9)	person1	Person: chief executive officer, board member		
9.10)	person2	Person: head of department		
9.11)	person3	Person: administrator		
9.12)	person4	Person: other		